Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) für unser Vertriebsgebiet Südostdeutschland und Österreich

Wir sind Hersteller, Großhändler und Einzelhändler für hochwertige Futtermittel für Pferde und Heimtiere und beliefern unseren Handel auf nationaler und internationaler Ebene.
Unser Betriebsstandort befindet sich in Degerndorf am wunderschönen Starnberger See.

Da wir ein stark wachsendes Unternehmen sind, brauchen wir Dich zur Unterstützung!

Deine Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung und gezielte Weiterentwicklung des Vertriebsgebiets
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie nachhaltiger Ausbau des Kundenportfolios
- Gewinnung neuer Handelspartner und Begeisterung für die Produkte sowie die Markenphilosophie von AGROBS
- Stärkung der Kundenbindung durch regelmäßige Kommunikation, kompetente Beratung und Schulungen

Wir bieten

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem engagierten Team mit hoher Identifikation zur Marke und zum Produkt
- Attraktives Gehaltspaket inklusive Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Umfangreiche Zusatzleistungen wie betriebliche Altersvorsorge,

- Betreuung der Handelspartner für die Marke AGROBS sowie ausgewählte Partnermarken unseres Großhandelssortiments in Bayern
- Umsetzung einer ansprechenden und verkaufsfördernden Warenplatzierung am Point of Sale
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsaktivitäten sowie strukturierte Weitergabe relevanter Informationen
- Dokumentation von Kundenkontakten, Marktinformationen und Aktivitäten im CRM-System, Sicherstellung einer hohen Datenqualität sowie Erstellung von Verkaufsberichten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Team im Innen- und Außendienst sowie Repräsentation von AGROBS auf Messen und Kundenveranstaltungen

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation sowie Berufserfahrung im Verkauf, idealerweise im Außendienst
- Idealerweise Erfahrung in der Futtermittelbranche oder eine ausgeprägte Affinität zu Pferden und Pferdeernährung
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Organisationstalent und sicheres Auftreten
- Hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Eigeninitiative
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Wohnsitz im Vertriebsgebiet
- Reisebereitschaft ist für Dich selbstverständlich

JobRad und Mitarbeiterrabatte

- Strukturierte Einarbeitung sowie vielfältige Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung, in der wir bereits Deine Persönlichkeit, Deinen Ansporn und Deine Talente kennenlernen können.

Jetzt Bewerben

Kontakt

Tel.: 081719084899
E-Mail: bewerbung@agrobs.de

Agrobs GmbH & Co. KG
Angerbreite 27, 82541 Degerndorf